

27 & 28 SEPTEMBER 2016

BPIFRANCE, 6-8 BOULEVARD HAUSSMANN, PARIS, FRANCE

AGENDA



DAY ONE - 27 SEPTEMBER 2016

8:30

Coffee & networking

Accueil des participants

PLENARY ROOM

9:00

This session will be in French. Translation will be available for English speakers.

Keynote address: Opening Remarks

Thomas Courbe, Deputy Director General, French Treasury

Discours liminaire: Observations préliminaires

Thomas Courbe, Directeur Général Adjoint, DG Trésor

This session will be in French. Translation will be available for English speakers.

Keynote address: French export finance in turbulent times

In a time of economic uncertainty at home and abroad, where do French exports sit within government strategy? And how does the transfer of state guarantees meet public aims?

Charles Sarrazin, Deputy Assistant Secretary for Export Finance and Trade Promotion, French Treasury

9:15

Discours liminaire: Le financement des exportations françaises dans un période de turbulence

Nous vivons actuellement une période d'incertitude non seulement en France, mais aussi au niveau mondial. Quelle position tiennent donc les exportations françaises dans la stratégie gouvernementale? En quoi le transfert des garanties publiques tel qu'il a été configuré répond aux objectifs publics?

Charles Sarrazin, Sous Directeur, Financement International des Entreprises, DG Trésor

DAY ONE



This session will be in French. Translation will be available for English speakers.

Briefing: The new system for state guarantees

An explanation of the transfer of state guarantees from Coface to Bpifrance: What improvements will the new system bring? What are the specifications of the system for state support of French exports? What is the decision-making process in the new system? What provisions have been made to ensure a smooth transition?

Christophe Viprey, *Director of State Guarantees, Coface*

Maelia Dufour, *Head of International Division, Coface*

9:30

Briefing: Le nouveau système pour les garanties publiques

Une explication du transfert des garanties publiques de la Coface vers Bpifrance: Quelles améliorations attendre du nouveau système? Quelle performance pour le système français de soutien public aux exportations françaises? Quel processus de décision dans ce nouveau système? Quelles dispositions ont été prises pour assurer le continuum des garanties publiques?

Christophe Viprey, *Directeur des Garanties Publiques, Coface*

Maëlia Dufour, *Sous-Directeur - Direction des Garanties Publiques, Coface*

This session will be in French. Translation will be available for English speakers.
Questions can be asked in English or French.

Q&A: The new system for state guarantees

Maelia Dufour, *Head of International Division, Coface*

Charles Sarrazin, *Deputy Assistant Secretary for Export Finance and Trade Promotion, French Treasury*

9:45

Questions-réponses: le nouveau système pour les garanties publiques

Maëlia Dufour, *Sous-Directeur - Direction des Garanties Publiques, Coface*

Charles Sarrazin, *Sous-Directeur, Financement International des Entreprises, DG Trésor*

DAY ONE



This session will be in French. Translation will be available for English speakers.

How does France rank globally?

Top exporters will be sharing their experience of working with ECAs around the world, highlighting their priorities for 2016-2017, and seeing how the French export finance product compares globally

Dario Liguti, Managing Director, Head of International Export Finance, GE

David Avram, Director – Trade & Export Finance, Fives

Thierry Eisenstein, Deputy Director Trade & Export Finance, Bouygues

Moderator: *Olivier Utz, CFO, Promar Shipping Services*

10:15

Comment se classe la France par rapport aux autres pays?

Des exportateurs importants vont partager leurs expériences de collaboration avec des ACE différents autour du monde, expliquer leurs priorités pour 2016-17, et voir comment les lignes de financement des exportations en France se comparent avec leurs équivalents ailleurs.

Dario Liguti, Directeur Général, Responsable du Financement des Exportations, GE

David Avram, Director – Trade & Export Finance, Fives

Thierry Eisenstein, Directeur Adjoint, Trade & Export Finance, Bouygues

Animateur: *Olivier Utz, Directeur Financier, Promar Shipping Services*

11:00

Coffee & networking

Pause-café

DAY ONE



This session will be in French. Translation will be available for English speakers.

Audience response survey: have your say

An anonymous, real-time survey of the audience on the key issues in the industry. All guests will receive the full results and an annotated commentary as a report after the conference.

Hacina Py, Global Head of Export Finance, **Société Générale**

11:30

Enquête des participants: à vous la parole

Une enquête anonyme en temps-réel. Nous poserons des questions au public portant sur les problématiques clés qui concernent l'industrie. Tous les participants recevront les résultats complets et un commentaire annoté après la conférence

Hacina Py, Responsable Mondiale du Financement Export, **Société Générale**

This session will be in French. Translation will be available for English speakers.

SFIL's export refinancing programme – one year on

A detailed examination of the nuts and bolts of SFIL's recently launched refinancing scheme. Have exporters found it useful? What implication has it had on banks' portfolios? Has it improved the competitiveness of French export contracts? How many deals has the programme supported since its launch?

Pierre-Marie Debreuille, Head of Export Credit, **SFIL**
Jean-Philippe Neau, Group Head Financing & Treasury, **STX France**

Pascale Lefevre, Head of Key Accounts, State Guarantees, **Coface**

11:45

Le programme de refinancement export de la SFIL: analyse du premier an d'opérations

Une analyse approfondie des détails pratiques du programme de refinancement export offert par la SFIL. Les exportateurs l'ont-ils trouvé utile? Quel a été son impact sur les portfolios des banques? A-t-il rendu les contrats d'exportations français plus compétitifs? Combien d'affaires ont été soutenues par le programme depuis son lancement?

Pierre-Marie Debreuille, Directeur Crédit Export, **SFIL**
Pascale Lefevre, Sous Directeur, Grands Comptes – Direction des Garanties Publiques, **Coface**
Jean-Philippe Neau, Directeur Financement & Trésorerie, **STX France**

DAY ONE



12:30

Networking lunch

Déjeuner

This session will be in French. Translation will be available for English speakers.

Facilitation first: Oiling the cogs of global trade finance

What is the global context affecting French exports?

Marc Auboin, Counsellor - Economic Research and Statistics, *WTO*

14:00

Facilitation: Mettre l'huile dans les rouages du commerce mondial

Dans quel contexte mondial les exportations françaises se développent-elles?

Marc Auboin, Conseiller - Division de la Recherche Economique, *OMC*

This session will be in French. Translation will be available for English speakers.

Can banks still afford to offer export finance?

Regulatory burdens, costly compliance requirements, low pricing and high competition don't make life easy for banks. With increasing consolidation and a number of key banks exiting export finance altogether, what does the future hold?

André Gazal, Global Head of Export Finance, *Crédit Agricole CIB*
Alexandre de Vathaire, Head of French Export Finance, *BNP Paribas*

Arnaud Sarret, Head of Export & Servicing Finance, *Natixis*
Hacina Py, Global Head of Export Finance, *Société Générale*

Moderator: Daniel Geistodt-Kiener, Vice-President International Development & Financing, *Thales*

14:30

Crise des banques: ont-elles toujours les moyens de financer les exports?

Fardeau réglementaire, coût de la conformité juridique, prix bas et concurrence élevée: tout cela rend la vie difficile pour les banques. Il y a de plus en plus de consolidation et certaines banques ont complètement cessé de financer les exportations. Tout cela nous fait demander : que réserve l'avenir?

André Gazal, Global Head of Export Finance, *Crédit Agricole CIB*
Alexandre de Vathaire, Head of French Export Finance, *BNP Paribas*

Arnaud Sarret, Head of Export & Servicing Finance, *Natixis*
Hacina Py, Responsable Mondiale du Financement Export, *Société Générale*

Animateur: Daniel Geistodt-Kiener, Vice-President International Development & Financing, *Thales*

DAY ONE



PLENARY ROOM

This session will be in English. Translation will be available for French speakers.

Workshop: Multi-sourcing 101

Learn how to navigate the complexities of multi-sourcing ECA transactions and examine the latest trends. What are the latest trends and developments in multi-sourcing? What are the best strategies for effective coordination of ECAs? Including detailed case studies.

Laurent Valentin, President, Accolade Advisors

Eleonora Mahé, International Expert, Coface

Dario Liguti, Managing Director, Head of International Finance, GE

Atelier: Multi-sourcing

Apprendre à naviguer les complexités du multi-sourcing des transactions ACE. Quels sont les derniers développements et tendances dans le multi-sourcing? Quelles sont les meilleures stratégies pour la coordination efficace des ACE? En s'appuyant sur des études de cas détaillées.

Laurent Valentin, Président, Accolade Advisors

Eleonora Mahé, Expertise International, Coface

Dario Liguti, Directeur Général, Responsable des Financements des Exportations, GE

15:15

WORKSHOP ROOM

This session will be delivered in English. Questions can be asked in English or French.

Idea Lab - Are we content with national content?

This year has seen minimum French content requirements for ECA-backed transactions drop from 50% to 20%. How has this change affected exporters? And how will banks adapt their offering to fit with new ECA rules? Is there a need for further simplification of national content definitions - or perhaps a move from national content to national interest, following the likes of Finnvera or the EDC?

David Drysdale, Head of Export Credits Group, OECD

S'adapter au changement des exigences sur le contenu français

Cette année, les exigences minimum sur le contenu français ont été baissées de 50% à 20%. Quelles ont été les conséquences de ce changement pour les exportateurs? Et comment les banques modifieront-elles leur gamme de produits pour conformer aux nouveaux règlements des ACE? Faut-il simplifier les définitions du contenu national? Serait-il mieux de s'approcher au modèle d'intérêt national, comme le font Finnvera et EDC?

David Drysdale, Head of Export Credits Group, OECD

DAY ONE



16:00

Coffee & Networking

Pause-café

PLENARY ROOM

This session will be in French. Translation will be available for English speakers.

How can we support French SMEs?

Will the transfer of state guarantees to Bpifrance mean greater access to export finance for French SMEs? How does Bpifrance's direct lending programme for small ticket transactions work? What tools are ECAs, banks and the private insurance market offering SMEs? How important a role will SMEs play in export finance in the future? Does it make sense for export finance banks to support SMEs?

Pedro Novo, Head of Export Finance, **Bpifrance**

16:30

Senior representative from an SME user of Bpifrance's small ticket programme

Comment soutenir les PME français?

Est-ce que le transfert des garanties publiques vers Bpifrance signifie un accès élargi au financement des exportations pour les PME français? Comment fonctionne le programme de Bpifrance de prêts direct pour les transactions à petit ticket?

Pedro Novo, Directeur Financements Export, **Bpifrance**

Représentant supérieur d'une PME qui bénéficie du programme "petit ticket"

DAY ONE



This session will be in English. Translation will be available for French speakers.

Deal or no deal

An engaging way to wrap up a day of discussion and end on a note of debate, this pricing session sees industry experts go through a series of hypothetical deal proposals and debate:

- 1) Whether they would do each deal;
- 2) How they would price each deal.

In the process, the panel explores the key drivers behind signing deals and what needs to be done to get them done. The audience will also have the opportunity to get involved – by voting on whether they agree with the panelists' verdict.

Florence Gaymard, Managing Director, Corporate Clients France, International Trade & Transaction Banking, **Crédit Agricole CIB**
Guillaume Moreau, Country Head of Financing, **Siemens Financial Services**

Guido Musso, Managing Director, **Macquarie**

Moderator: Laurent Valentin, President, **Accolade Advisors**

17:15

A prendre ou à laisser?

Panel interactif et ludique pour conclure en beauté un jour de débat et de discussion. Nos experts analyseront des propositions d'affaire hypothétiques et décideront:

1. S'ils accepteraient l'affaire
2. A quel prix ils la feraient

En ce faisant, le panel examine les facteurs principaux qui sous-tendent les décisions des banquiers à accepter ou à rejeter les propositions d'affaire. Le public aura aussi l'occasion d'y participer: ils pourront voter sur s'ils sont d'accord avec la décision du panel.

Florence Gaymard, Managing Director, Corporate Clients France, International Trade & Transaction Banking, **Crédit Agricole CIB**
Guillaume Moreau, Directeur des Financements - France, **Siemens Financial Services**

Guido Musso, Directeur Général, **Macquarie**

Animateur: Laurent Valentin, Président, **Accolade Advisors**

AGENDA



DAY TWO - 28 SEPTEMBER 2016

8:45

Coffee & networking

Accueil des participants

9:15

PLENARY ROOM

This session will be in French. Translation will be available for English speakers.

Opening remarks

Nicolas Dufourcq, CEO, Bpifrance

Observations préliminaires

Nicolas Dufourcq, Directeur Général, Bpifrance

9:30

This session will be in French. Translation will be available for English speakers.

What does the future hold for French exports?

Every time we think we've seen it all, the global economy delivers another blow... whether it's tumbling commodity prices, a slowing Chinese economy or – most recently – a historic decision from the UK to leave the EU. So what will the ramifications be for French exports – will they dive, survive or thrive?

Stéphane Colliac, Senior Economist, Euler Hermes

Qu'apporte l'avenir pour les exportations françaises?

Quand nous pensons avoir tout vu, l'économie mondiale nous rend encore un coup, que ce soit la chute des prix des ressources naturelles, l'affaiblissement de l'économie chinoise ou – plus récemment – la décision historique du Royaume Uni de quitter l'Union Européenne. Quelles seront donc les ramifications pour les exportations françaises ?

Stéphane Colliac, Senior Economist, Euler Hermes

DAY TWO



PLENARY ROOM

This session will be in French. Translation will be available for English speakers.

CIRR: is it back...?

The Commercial Interest Reference Rate (CIRR) has been reintroduced in France – but who needs it, and can ECAs afford it? And what are the possible private market alternatives? Will it drive the cost of bank financing up? And if so, how will that affect exporters? And what will come of other countries' questioning its reintroduction?

Henri d'Ambrieres, *Advisory Services – Trade, Export & Project Finance, HDA Conseil*

Jean-Philippe Neau, *Group Head, Financing & Treasury, STX France*

Louis Margueritte, *Head of Department - Export Credits and International Guarantees, French Treasury*

Le TICR : ...est-il revenu?

Le Taux d'Intérêt Commercial de Référence (TICR) vient d'être réintroduit en France. Mais qui en a besoin, et est-ce que les ACE ont les moyens de le payer? Et quelles sont les alternatives éventuelles proposées par le marché privé? Le TICR forcera-t-il les banques à augmenter leurs prix? Et, le cas échéant, quel sera l'impact sur les exportateurs?

Henri d'Ambrieres, *HDA Conseil*

Jean-Philippe Neau, *Directeur Financement & Trésorerie, STX France*

Louis Margueritte, *Chef de Bureau Crédit Export et Garanties à l'international, DG Trésor*

10:00

WORKSHOP ROOM

IDEA LAB: Pinpointing CRR eligibility requirements for ECA deals

This interactive session looks at best practice in capital and regulatory relief; the latest thinking on CRR eligibility requirements for ECA-backed transactions; and expectations for individual transactions. Time permitting, we will also touch on recourse requirements and transfer clauses under ECA credit documentation.

Adrian Mellor, *Partner, Allen & Overy*

Carine Chassol, *Partner, Allen & Overy*

IDEA LAB: Identifier les critères d'admissibilité du CRR pour les opérations d'ACE

Cette séance interactive se penchera sur les pratiques optimales en ce qui concerne l'allègement de la réglementation et des exigences en matière de capital. Nous discuterons des idées courantes sur les critères d'admissibilité du CRR pour les opérations soutenues par les ACE et nous partagerons des attentes pour des certaines transactions. En fonction du temps disponible, nous allons également discuter des ressources nécessaires et des clauses de transfert sous la documentation du crédit ACE.

Adrian Mellor, *Avocat Associé, Allen & Overy*

Carine Chassol, *Avocat Associée, Allen & Overy*

DAY TWO



10:45

Coffee & Networking

Pause-café

PLENARY ROOM

This session will be in French.

IDEA LAB - Regional focus: Africa

Africa has an enormous investment need, but projects aren't getting off the ground. Why not? Here, we look at the limitations on investment into Africa: KYC requirements, political risk, a shortage of US dollars and low oil prices, and ask how these can be overcome. Where do French companies have a competitive edge, and can more be made of this?

Cathia Lawson-Hall, Senior Banker Africa, **Société Générale**
Cherif Rebai, Deputy CFO, **Eiffage Concessions**

Point régional: Afrique

L'Afrique manque d'investissement, mais les projets ne décollent pas. Pourquoi? Ici, nous regarderons les facteurs qui limitent l'investissement dans l'Afrique et demanderons comment les surmonter: les obligations de « KYC », le risque politique, une pénurie de dollars américains. Où est l'avantage concurrentiel des entreprises françaises et peuvent-elles en faire plus?

Cathia Lawson-Hall, Senior Banker Africa, **Société Générale**
Cherif Rebai, Directeur Financier Adjoint, **Eiffage Concessions**

11:15

WORKSHOP ROOM

This session will be in French.

IDEA LAB - Regional focus: Asia

Have sanctions on Russia led exporters to look more closely at Asia? Is strong competition in the region driving pricing down to unsustainable levels? And what does the Chinese slowdown mean for exports into Asia?

Pedro Novo, Head of Export Finance, **Bpifrance**

Point régional: l'Asie

Les exportateurs considèrent-ils les opportunités en Asie de plus près à cause des sanctions contre la Russie? Une forte concurrence dans la région force-t-elle un abaissement intenable des prix? Et que veut dire la décélération chinoise pour les exportations vers l'Asie?

Pedro Novo, Directeur Financements Export, **Bpifrance**



PLENARY ROOM

This session will be in English. Translation will be available for French speakers.

What role can private insurance play in this new era of French export support?

Are PRI solutions meeting exporters' and banks' needs? Is there scope for greater collaboration between private insurers and ECAs? Is competition driving premiums down to unsustainable levels?

Benoît de Malezieux**, Regional Treasury & Structured Finance EMEA, **Nokia

France Arnaud de Taddéo**, Managing Director, **Solmondo

Sophie Sheldon**, Senior Loss Adjuster, **Leadenhall Adjusting

12:00

Quel rôle l'assurance privée jouera-t-elle dans cette nouvelle ère de soutien pour les exportations françaises?

Les solutions d'assurance privée répondent-elles aux besoins des exportateurs et des banques? Y a-t-il des possibilités pour une plus forte collaboration entre assureurs privés et ACE? La concurrence oblige-t-elle les assureurs à baisser leurs prix de manière intenable?

Benoît de Malezieux**, Regional Treasury & Structured Finance EMEA, **Nokia

France Arnaud de Taddéo**, Directrice, **Solmondo

Sophie Sheldon**, Experte en Sinistres, **Leadenhall Adjusting

DAY TWO



This session will be in English. Translation will be available for French speakers.

Where next for France?

We conclude two days of debate and discussion by looking into the future. What are the hottest regions for French exports, and what do we need to do to ensure continued growth?

.....

12:45

Vers où se dirige la France?

Pour conclure deux jours de débat et de discussion, nous regarderons vers l'avenir. Quelles sont les régions les plus intéressantes pour les exportations françaises?

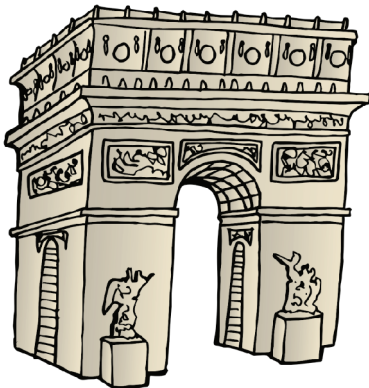
Et que devons-nous faire pour assurer une croissance continue?

13:00

Lunch & open networking session

.....

Déjeuner et réseautage



✉ Thank you to our sponsors

Host sponsor

bpifrance

Sponsor

ALLEN & OVERY

Partners



BNP PARIBAS
The bank for a changing world

 **CRÉDIT AGRICOLE**
CORPORATE & INVESTMENT BANK


Supporting local
investment and export

 **SOCIETE GENERALE**
Corporate & Investment Banking

Supporter

 **NATIXIS**